

Examination And Notification Duties In Consumer Sales Law

[DOWNLOAD HERE](#)

Is there a place for examination and notification duties in consumer sales law? According to Dutch law, there is; other countries, such as England or Germany, oppose this view. It is therefore only fair to ask why the consumer should actually lose his rights in the event of lack of conformity of the goods, if he has failed to lodge his complaint within a reasonable time. According to the research undertaken in this book, functional arguments relating to such cut-off duties are not convincing. What is more, when introducing such duties into consumer sales law - and ever since - one failed to look critically at their rationale that originated in the realm of commercial sales law. It therefore can be concluded that the answer to above question is necessarily a political one. As long as certain (minimum) requirements of consumer protection are not left out of consideration, there is, however, nothing wrong with such a political choice that may well be different in different countries. This is Volume 3 in the Series Schriften zur Europäischen Rechtswissenschaft/European Legal Studies/Etudes juridiques européennes . EAN/ISBN : 9783866538405
Publisher(s): Sellier European Law Publisher Discussed keywords: Verbraucherschutzrecht, Verkauf
Format: ePub/PDF Author(s): Jeloschek, Christoph

[DOWNLOAD HERE](#)

Similar manuals:

[A Flag With The Word Fabrikverkauf Or Factory Outlet](#)

[EBook Verkauf Leicht Gemacht](#)

[Konsistenzmechanismen In Werbung Und Verkauf - Stefan Probst](#)

[Mitarbeiterzufriedenheit In Der Verkaufsförderung - Sebastian Richter](#)

[Der Versandhandel Mit Arzneimitteln In Der EU Nach Dem EuGH-Urteil DocMorris: Nationale Verkaufsmodalität Als Unzulässige Marktzugangsbeschränkung? - Marcus Schmitt](#)

[VW Phaeton - Warum Klappt Der Verkauf Nicht?: Warum Klappt Der Verkauf Nicht? - Andreas](#)

[Kasper](#)

[Kundenlauf Und Interne Standortwahl: Die Möglichkeiten Und Die Bedeutung Von Verkaufsraumgestaltung Und Warenplatzierung - Constance Tretschler](#)

[Verkaufpsychologie In Katalogen - Alexander Jung](#)

[Wozu Ein Europäisches Verbraucherschutzrecht? Entwicklung, Motive Und Perspektiven - Alexander Gerth](#)

[Duftmarketing Als Instrument Zur Absatzsteigerung Im Verkaufsraum - Fabian Badersbach](#)

[Verpacken Von Waren Zur Verkaufsförderung \(Unterweisung Pharmazeutisch-Kaufmännische\(r\) Angestellte\(r\)\) - Ingeborg Anschütz](#)

[Verkauf Als Soziale Interaktion - Larissa Schulz](#)

[Unternehmenskauf Und -verkauf - Asset Deal Versus Share Deal: Asset Deal Versus Share Deal - Nicole Maier](#)

[Kreditverkauf Als Verstoß Gegen Das Bankgeheimnis - Nicole Brand](#)

[Umsetzung Von Planungsmethoden Innerhalb Des Projektmanagements Für Eine Verkaufsförderungsmaßnahme - Ein Unterrichtsversuch Im Rahmen Des Lernfeldes - Etta-Maria Mätz](#)

[Arbeiten Mit Verkaufsbelegen In SAP R/3 - Daniel Schmitt](#)

[Profitabilität Und Erfolgsmessung Von Handelsgerichteter Verkaufsförderung - , Kairat Kydykov](#)

[Der Forderungsverkauf Unter Steuerlichen Aspekten - Alex Holm](#)

[Grundlagen Und Einzelprobleme Der Gewinnrealisierung Nach GoB Und IFRS Beim Verkauf Von Gütern, Unter Besonderer Berücksichtigung Von Rückgaberechten - Mathias Laubert](#)

[Meta-Analyse Von Verkaufsaufwendienstelastizitäten - Malte Griesbach](#)

[Erfolgreiche Gestaltung Von Maßnahmen Der Verkaufsförderung - Mandy Rudolph](#)

[Verkaufs-, Akquisitions-, Erlebnisoptimale Gestaltung Von Eingangsbereichen Eines Handelsunternehmens - Karl Hildebrand](#)

[Ertragsteuerliche Behandlung Des An- Und Verkaufs Von Unternehmen Als Element Der Steuerplanung - Marius Schuler](#)

[Erfolgreiche Gestaltung Von Maßnahmen Der Verkaufsförderung - Cornelia Kubinski](#)

[Durchführung Eines Warenspezifischen Beratungs- Und Verkaufsgesprächs \(Unterweisung Großhandelskaufmann /-frau\) - Michael Groppe](#)

[Konsumentengerichtete Verkaufsförderung - Patricia Wöllner](#)

[MP3 Ausverkauf - 1920 Mississippi Electro](#)

[EBook Autor Werden Und Erfolgreich Verkaufen](#)

[100 Tipps Für Den Erfolgreichen Hausverkauf Ohne Makler](#)

[TopVerkaufstaktiken Mit PLR - Lizenz](#)

[7 EURO AUTOMAT Inkl. MRR - 1 Millionen Mal Selbst Verkaufen*](#)

[Fotoverkaufsseite](#)

[Incentives Im Rahmen Von Verkaufswettbewerben: Definitionen Verkaufswettbewerbe / Incentives Und Ihre Anwendung - , Sabrina Bauer](#)

[Die Drei Wichtigsten Absagen Erkennen Und Verkaufen: Verkaufen Mit Erfolg - Hans-Jürgen Borchardt](#)

[Mehr Verkaufen Durch Bessere Kommunikation: Die Größten Fehler Im Verkaufsgespräch - Hans-Jürgen Borchardt](#)